



СВЕРДЛОВСКИЙ ИНСТРУМЕНТ В ЕВРОПЕ НА РАВНЫХ



ОАО «Свердловский инструментальный завод» много лет специализируется на производстве сложнорежущего инструмента: различных видов протяжек, червячных модульных фрез, долбяков, шеверов, зуборезных головок, насадных фрез, метчиков, а также других видов металлорежущего инструмента. Производство осуществляется на новом современном оборудовании, позволяющем выпускать концевые фрезы специального и общего назначения, сверла, зенкеры. Благодаря накопленному кадровому потенциалу, отработанным технологиям и уникальному оборудованию завод

производит высокоточный металлорежущий инструмент, имеющий высокую репутацию. О своих впечатлениях от выставки ЕМО-2017 нам рассказал руководитель группы отдела продаж Цейтлин Михаил Павлович.

— Почему компания принимает участие в выставке? Какой отдачи ожидаете от столь представительного машиностроительного форума?

— Мы приехали на выставку в Ганновер, чтобы представить нашу продукцию и выйти с ней на

европейский рынок. Мы считаем, что на наш инструмент должен быть достаточно большой спрос, так как он не уступает по показателю «цена – качество» аналогам.

– Что компания представляет на своем стенде, какие новинки привезли в Ганновер?

– Прежде всего, хотел бы отметить, что завод за последние годы претерпел очень серьезные изменения. Во-первых, мы построили новый цех, который изготавливает пресс-формы, матрицы и штампы, образцы этой продукции мы привезли сюда. Во-вторых, на заводе построен новый цех по производству концевых инструментов – сверл, твердосплавных концевых фрез. И, в-третьих, совместно с Уральским федеральным университетом мы осваиваем сейчас производство сборного инструмента, ряд новинок имеет патенты. Первые образцы также представлены в нашей экспозиции.

Традиционно представлена наша основная продукция, которую мы выпускаем все эти годы – зуборезные инструменты и, прежде всего, протяжки. Поскольку и на производстве этого инструмента у нас было обновлено оборудование, протяжки мы выпускаем теперь более высокого качества, повысилась производительность.

Кроме того, мы привезли фрезы для резки труб большого диаметра, которые производим для нефтяников и газовиков. Это также новая продукция, освоенная специально для работы в новом сегменте рынка. Хочу отметить, что конструкция фрез и их испытания оказались очень удачными для нас.

– Насколько важен для компании экспортный рынок – какова его доля в сбыте продукции?

– Мы обоснованно рассчитываем на установление постоянных партнерских отношений с европейскими компаниями. В процессе выставки мы контактировали более чем с сотней представителей европейского бизнеса. Особенно мы рассчитываем на плодотворное сотрудничество со странами Восточной Европы, такими как Румыния, Болгария, Венгрия, страны бывшей Югославии. Мы провели переговоры с несколькими компаниями, которые реализуют разную продукцию, в том числе из Китая и Индии. Они хотят попробовать работать также и с нашим инструментом. В рамках работы выставки у нас прошли переговоры с представителями азиатских стран, например, Иран и Турция.

– Как компания оценивает конкурентную среду на внешнем рынке?

– Конкуренция на внешнем рынке очень высока. Главными конкурентами являются индийские и китайские компании. Мы прилагаем все усилия, чтобы создавать конкурентоспособный инструмент, как по качеству, так и по стоимости.

– Повлияет ли участие в выставке на дальнейшую деятельность компании на российском и внешних рынках? Планирует ли компания внести изменения в продуктовую линейку?

– Конечно, как я и говорил, мы ведем плотную работу с Уральским федеральным университетом. В рамках государственной программы нам выделены средства для разработки и внедрения наиболее прогрессивных видов инструмента. Часть образцов, изготовленных по данной программе уже протестирована и представлена на нашем стенде.

– Для своего производства вы покупали российское оборудование?

– У нас имеются станки и российских, и зарубежных производителей.

– Какие новинки (оборудование, технологии, комплектующие), представленные в Ганновере, произвели наибольшее впечатление?

– Больше всего впечатлили новинки в оборудовании. Это и системы определения положения режущих кромок с использованием лазерных и электронных технологий, и последние новинки в области шлифовального оборудования для производства зуборезных инструментов, и последние конструкции измерительного оборудования.

– Как компания оценивает текущее состояние российского рынка станкоинструментальной продукции (уровень технологий, ценовая политика, перспективы импортозамещения) по сравнению с тем, что представлено на EMO-2017?

– Рынок после сильного сжатия в девяностые годы, сейчас стабилизировался, и даже имеет определенные тенденции к росту. Хотя понятно, что без развития машиностроительных отраслей: станкостроения, сельскохозяйственного машиностроения, тракторостроения и других машиностроительных отраслей, сильно рассчитывать на бурный рост спроса на инструмент не приходится.

Но с ростом и развитием промышленных отраслей растет и спрос на производимую нами продукцию, соответственно в связи с этим растет и объем производимого нами инструмента.